



Módulo Facturación

El módulo de Facturación del Área Comercial de Softland ERP está integrado a los de Contabilidad General, Control de Inventarios y Cuentas por Cobrar, cumpliendo con la labor de confeccionar las facturas de los clientes de cualquier empresa, así como con los registros contables y de inventario respectivos.

Tanto las empresas que estén orientadas a la producción como las de tipo comercial encontrarán en el módulo de Facturación una herramienta que les permitirá manejar su función operativa de ventas en forma eficiente y ordenada.

Características:

- Manejo del listado de clientes de la compañía con la información requerida para un control adecuado, incluyendo condiciones de pago, límite de crédito, direcciones de cobro y embarque, y vendedores asignados.
- Manejo de listas de precios en colones y dólares, con la posibilidad de aplicar descuentos y bonificaciones según volumen de la venta.
- Manejo de listas de excepciones para la aplicación de descuentos y bonificaciones por cliente y familia de producto, según volumen de venta.
- Generación de facturas con y sin pedido.
- Facturación en moneda local y dólares (soporte bimoneda).
- Soporte al facturar de múltiples bodegas, localizaciones, lotes de artículos y números de serie.
- Procesos que permiten identificar y eliminar las líneas de pedido que no tengan existencias en bodega, lo que posibilita un proceso de facturación más rápido, con la ventaja de evitar errores por falta de existencias en bodega.
- Conversión de la cantidad a facturar de una unidad de medida de detalle a una de almacenamiento.
- Selección de códigos alternativos cuando por alguna razón no se puede facturar el artículo principal.
- Facturación en línea o en batch (a partir de múltiples pedidos y remisiones).
- Permite la facturación de artículos que no manejan existencias, por ejemplo, servicios tales como instalaciones, reparaciones, asesorías.
- Generación de reporte de alisto a bodega para la preparación de la mercadería a partir del pedido o factura.
- Permite realizar cotizaciones para clientes, así como su modificación y aprobación. Una vez aprobada una cotización, se genera un pedido listo para ser facturado.
- Permite realizar reservación de pedidos a nivel de línea o pedido completo.



Softland ERP

Solución Comercial//

- Manejo de back order en pedidos (soporte a facturación parcial de pedidos).
- Manejo de remisiones: funcionalidad mediante la cual el cliente recibe la mercadería sin requerir una facturación previa, lo cual evita perder el rastro de los artículos.
- Manejo de despachos: separa el proceso de la generación del documento físico de la factura del movimiento de disminución de las existencias correspondientes en inventarios.
- Autorización de pedidos por el departamento de crédito cuando se excede el límite de crédito, hay documentos vencidos o el cliente está moroso.
- Autorización de pedidos por el departamento de ventas cuando no se cumple con el margen de utilidad registrada en la lista de precios.



Más información
<http://www.grupohix.com>

ventas@grupohix.com
+503 25049776