



Softland ERP Solución Comercial//



Módulo Estadísticas de Venta

El módulo de Estadísticas de Venta del Área Comercial de Softland ERP es una herramienta que le permite simplificar y agilizar la toma de decisiones, brindando información consistente sobre el negocio de la empresa.

El sistema permite crear los formatos para los reportes y generar las estadísticas de acuerdo a los parámetros establecidos, con base en la información del módulo de Facturación.

Características:

- Integración con los módulos de Administración del Sistema, Facturación y Control de Inventario, de los cuales obtiene la información que presenta en sus reportes.
- Realiza los reportes con base en los registros de los documentos de facturación.
- Configuración simple de opciones propias del módulo al centralizar en una única pantalla de filtro todos los parámetros requeridos para la elaboración de diversos formatos de reportes.
- Configuración de formatos para reportes con base en facturas en moneda local, dólares o ambos tipos.
- Permite el uso de un parámetro que despliega toda la información de los reportes en forma neta, ya con todos los descuentos aplicables incorporados.
- Puede configurar formatos de reportes con respecto a cantidades, montos, porcentajes, costos y otros indicadores para ventas, devoluciones y bonificaciones realizadas por la empresa durante diversos periodos de tiempo.
- Impresión opcional de impuestos (se imprimen por separado el impuesto 1 y el 2).
- Impresión opcional de cantidades de ventas en unidades de almacén o de detalle.
- Impresión opcional de ventas (cantidades y montos) en miles, para simplificar el manejo de cifras muy grandes.
- El filtro para impresión de reportes de ventas da la posibilidad de filtrar por condición de pago, vendedor, cobrador, ruta, cliente, categoría de cliente, nivel de precios, entre otros parámetros.
- Para la configuración de los reportes se permite al usuario crear su propio ordenamiento de la información y definir diferentes indicadores, lo que facilita generar reportes con varios niveles de información que pueden desplegarse en forma resumida o detallada.
- Uso de múltiples clasificaciones de artículos en el ordenamiento de los datos del reporte.
- Libertad para escoger la cantidad de periodos de impresión de información de ventas en los reportes por periodo, sin restricción o topes máximos.



Softland ERP Solución Comercial//

- Configuración de formatos de reportes con respecto a diferentes indicadores, tales como cantidades, porcentajes y costos, entre otros.
- Configuración de formatos para reportes con base en facturas en moneda local, dólares o ambas, y estos pueden ser desplegados para diferentes periodos.
- Permite definir privilegios para la utilización de los reportes.
- El sistema crea automáticamente un archivo en Microsoft® Office Excel para los reportes, lo que permite la transferencia fácil de datos a otros sistemas.
- Se pueden realizar comparaciones con las estadísticas del año anterior.
- El sistema permite llevar un registro de auditoría para la creación, última modificación y última generación por reporte generado.



Más información
<http://www.grupohix.com>

ventas@grupohix.com
+503 25049776